


Tijd en geld besparen en overzicht creëren

Maatwerk met standaard software voor handelsbedrijven



CASH Handel
Inzicht in Voorraad, Inkoop, Verkoop en Financiën

Vanaf
€ 118,- p/m
All-in!

Efficiënter werken bij handelsbedrijven. Up-to-date inspelen op de vraag, een betere afstemming tussen de verschillende producten en leveranciers en vooral een sneller inzicht van wat er in uw bedrijf speelt. Software voor handelsbedrijven kan bedrijfsprocessen zo structureren dat ze sterk verbeteren. Met behulp van deze software hoeven gegevens maar één keer te worden ingevoerd, waarna ze overal doorwerken.

Het ei van Columbus dus. Helaas gaat dat niet altijd op. De implementatie van software kan ook leiden tot een tijdverslindende, kostbare operatie zonder dat het beoogde resultaat wordt bereikt. De oorzaken daarvan liggen vaak in het niet goed afstemmen van aanbod en behoefte en het onvoldoende trainen van de medewerkers.

In deze whitepaper laten we u zien hoe u van standaard software voor handelsbedrijven maatwerk maakt en wél succesvol kunt implementeren. Voor aanzienlijk minder kosten heeft u alle functionaliteiten die nodig zijn, inclusief training, helpdeskondersteuning en snelle updates.

■ Om te beginnen; wat is software voor handelsbedrijven?

Hiermee bedoelen wij software die alle processen binnen het bedrijf kan ondersteunen en met elkaar kan verbinden. Was het voorheen zo dat elk onderdeel een eigen systeem kende en alle gegevens in elk systeem opnieuw moesten worden ingevoerd, met software voor handelsbedrijven wordt een aanpassing in de ene functie automatisch in alle andere functies aangepast. Door het afstemmen van alle activiteiten kan efficiënter worden gewerkt en op kosten worden bespaard.

■ Ook voor kleinere bedrijven

In het verleden bestond software voor handelsbedrijven vooral uit uitgebreide systemen voor internationaal opererende bedrijven. Inmiddels kunnen ook kleinere bedrijven hiervan profiteren. Met een standaard modulair programma kan maatwerk worden verkregen voor aanzienlijk minder kosten.

Modulair betekent dat het programma is onderverdeeld in verschillende modules. Elke module ondersteunt een bepaalde taak. Voordeel van een modulair softwarepakket is dat het tot in detail kan worden afgestemd op de behoefte van de onderneming. Bij een standaard modulair programma wordt het gebruik met behulp van systeemp parameters beïnvloed. Hierdoor worden bepaalde functies bewust geactiveerd of onzichtbaar gemaakt en implementeert u alleen die modules (en functionaliteiten) die u nodig heeft. U koopt dus nooit teveel aan.

Modulaire software groeit met uw bedrijf mee. U voegt toe op het moment dat het nodig is. Voordeel daarbij is dat uw aanschaf nooit weggegooid geld is. Alle modules zijn immers samen te stellen tot volledige oplossingen.

Naast de uitgebreide pakketten levert een aantal leveranciers ook compacte versies. Compacte versies onderscheiden zich van de uitgebreide versie, door alleen de meest gebruikte functies (vaak een uitkomst voor kleinere organisaties) te bevatten. Daardoor is het pakket eenvoudiger in gebruik en betaalt u een gereduceerd tarief.

■ Het draait om de financiën!

Een modulair systeem voor handelsbedrijven kan een groot aantal logistieke oplossingen bieden. Belangrijk daarbij is wel dat de financiële administratie de basis vormt. Kies daarom altijd voor een modulair systeem dat is afgestemd op een financiële module met uitgebreide boekhoudkundige en factureringsfunctionaliteiten. Let ook op dat u naast de basisfunctionaliteiten niets hoeft bij te betalen voor functionaliteiten of mogelijkheden, zoals:

- Extra administraties en/of inlogcodes;
- Meewerkfunctie boekhouder;
- Elektronisch factureren en debiteurenbeheer (naast PDF ook UBL 2.0);
- Digitaal documentenbeheer;
- Volautomatische koppelingen met banken (voor automatische verwerking mutaties);
- Volautomatische koppelingen met o.a. de Belastingdienst (voor aangifte), webwinkel, kassa, scanboeken, kredietinformatie, incasso, lonen en pakketdienst.

Vanuit deze financiële basismodule breidt u, afhankelijk van de activiteiten van uw organisaties, verder uit met aanvullende modules/pakketten. Omdat de aanvullende modules dezelfde eigenschappen hebben als de financiële module, weet u zeker dat alles naadloos op elkaar aansluit. Naast de financiële module kan een modulair programma worden uitgebreid met:

- In- en verkoopprocessen;
- Voorraadbeheersing;
- CRM (customer Relations Management);
- Facturatie;
- Personeel;
- Service & Onderhoud;
- Productie;
- Projecten en Consolidatie.

■ Automatische voorraadbeheersing

Een van de belangrijkste uitbreidingen voor handelsbedrijven, is de automatische voorraadbeheersing. Een goed geautomatiseerd voorraadbeheer scheelt veel tijd, geld en fouten. Optimaal voorraadbeheer heeft direct invloed op uw bedrijfsresultaat. Een te grote voorraad kost geld, een te kleine voorraad geeft leveringsproblemen. Uit onderzoek blijkt dat 43% van de bedrijven in Nederland minder verkoopt dan mogelijk omdat producten niet of niet op tijd op voorraad zijn.

Daar tegenover staat dat 70% van de bedrijven juist teveel op voorraad heeft wat onnodig veel geld, ruimte en administratie kost. Door gebruik te maken van de efficiency van software voor handelsbedrijven kan 63% van de Nederlandse bedrijven gemiddeld 5% op de kosten besparen.

Door het financiële programma uit te breiden met in- en verkoopprocessen en automatische voorraadbeheersing heeft u alle logistieke functionaliteiten binnen één pakket: van offerte tot verkooporder en van besteladvies tot inkooporder. Zodoende heeft u een compleet pakket voor handelsbedrijven.

Verdere functionaliteiten zijn onder meer: voor- en nacalculatie, productieplanning, urenregistratie, statistische managementinformatie en een calculatie van kostprijs, verkoopprijs en doorlooptijd.

■ Geautomatiseerde acquisitie

Een goed geautomatiseerd acquisitietraject bespaart tijd en geld en levert meer nieuwe klanten op. Uit onderzoek blijkt dat 32% van de bedrijven in Nederland meer en sneller kan verkopen door een goed geautomatiseerd en opgevolgd acquisitietraject. Ruim de helft van de bedrijven kan middels automatisering de conversie (het aantal potentiële klanten dat daadwerkelijk tot actie overgaat) van geïnteresseerden aanzienlijk verhogen.

■ Groeit uw software mee?

Informeer vooraf of de software die u gaat gebruiken ook is ingericht op toekomstige veranderingen in uw bedrijfsprocessen. Met andere woorden: groeit de software met u mee? Wat u vandaag nodig heeft, kan morgen sterk uitgebreid zijn. Met een standaard modulair programma kunt u uw software moeiteloos uitbreiden zonder dat de huidige investering verloren gaat.

■ Het belang van goede training en consultancy op locatie

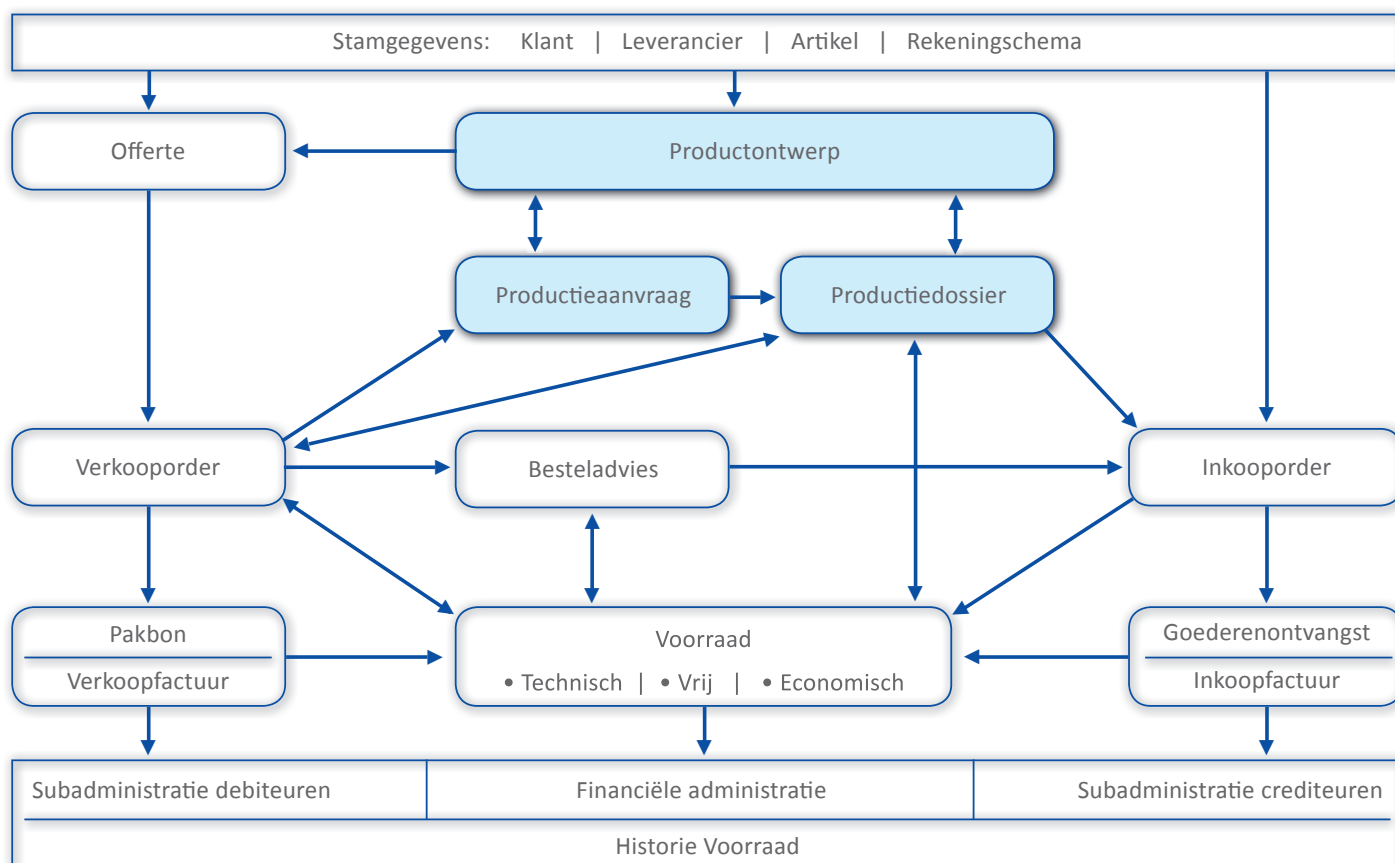
De basis van goed (en snel!) implementeren ligt met name ook in de wijze waarop de kennis wordt overgedragen. Kies voor een leverancier die ook uitgebreide trainingen verzorgt (compleet met handige naslagwerken!), consultancy en hulp bij implementatie op locatie geeft. Deze begeleiding van leverancierszijde is essentieel bij het motiveren van uw team. Hoe doordacht de software ook is, een bepaald deel blijft altijd mensenwerk. Als (een aantal van) uw medewerkers het systeem afwijst, is het bij voorbaat gedoemd tot mislukken. Zorg dus in de eerste plaats voor voldoende vertrouwen in het werken met de software. Dit wordt in eerste instantie bereikt door goede trainingen en consultancy op locatie. De volgende stap is dat uw team het zelf moet doen, met de helpdesk van de leverancier als ruggensteun.

Checklist modulair Handelsprogramma, let er op dat:

- Er **trainingen/cursussen** worden gegeven om u op weg te helpen in het pakket.
- Het pakket **compleet** is qua standaard functionaliteiten.
- Het pakket, met oog op de toekomst, zowel **online** als **offline** beschikbaar is en het liefst in combinatie met elkaar te gebruiken is.
- Er een goede, ervaren en bereikbare **helpdesk** is.
- De prijzen en condities **transparant** zijn, zonder onverwachte extra kosten achteraf.
- Het een **betrouwbare** partij is.
- Er genoeg administratiekantoren en accountants mee werken.
- Het pakket modulair te koppelen is met modules als CRM of voorraadbeheersing.
- U als klant centraal staat!

Processchema automatisering handelsbedrijven

In het lichtblauw de modulaire aanvulling voor productieprocessen.



■ Voordelen van online administreren

- Altijd en vanaf iedere locatie toegang tot uw administratie(s) en documenten.
- Eenvoudig samenwerken met uw accountant, collega's of externen.
- Relatief lage kosten per maand.
- Facturen, aanmaningen, offertes etc. digitaal te versturen.
- Volledig geautomatiseerde verwerking van uw betalingsverkeer via internetbankieren.
- Volautomatisch aangiftes verzenden naar de Belastingdienst.
- Scanboeken: Facturen scannen, mailen, klaar!
- Volautomatische koppelingen met o.a. webwinkel, pakketdienst, kassa, kredietinformatie, incasso en lonen.

Let er bij een online pakket op, naast de voordelen, dat onderstaande mogelijk is:

- Lage all-in kosten per maand en modulair uitbreidbaar tot ERP (totaaloplossing).
- Uw administratie en documenten op beveiligde servers.
- Geen implementatie, de nieuwste updates, automatische back-ups en goede ondersteuning vanuit de Helpdesk.
- Geheel vrijblijvend een proefabonnement of demonstratie beschikbaar.

■ Deze whitepaper werd u aangeboden door Cash Software

CASH Software heeft ruim 27 jaar ervaring in administratieve programma's en ERP-oplossingen voor (handels- en productiebedrijven in) het MKB. Het bedrijf levert standaardprogrammatuur dat met behulp van systeempparameters op maat wordt aangepast en is gekoppeld aan een praktijkgericht trainingstraject dat zowel extern als op de werkvloer plaatsvindt. Mede daardoor hebben alle modules van CASH een opvallend kort implementatietraject. Alle (logistieke) modules kunnen tevens online worden gebruikt. De online versie is te combineren met de offline versie.

Van zowel het online CASHWeb programma als het offline CASHWin programma bestaat een gratis proefversie die u via de website of telefonisch kunt aanvragen. Ook kunnen wij u telefonisch en via internet een online demo van de mogelijkheden geven of kunnen wij even bij u langskomen.

Vraag ook de whitepaper aan over de verschillende manieren van het voeren van de financiële administratie met advies.

Meer informatie:

Cash Software bv

Zeestraat 76

2518 AD Den Haag

(T) 070 – 3 560 570

(F) 070 – 3 560 571

info@cash.nl

<http://www.cash.nl/handel>

<http://www.cash.nl/webservices>